

# エレクトロニクス

「エレクトロニクス」の動きから、ASEAN強化を打ち出す。E.M.S(生産受託)事業電子化/EV化が進む車を拡大する動きも多い。

# エレクトロニクス商社15年の経営戦略

## アウネット(日本法人)

### トム・マッカートニー社長

アウネット日本法人は、レクトロニクス商社アウネットの日本リージョンの事業会社。15年1月1日海外生産シフト進展など、ビタネスを活用しながら、日付で旧アウネット・イも踏まえて15年の国内、ヒューマン・ヒューマンを拡大する動きも、日本の幅広い顧客産業分野向けにデザインチェンおよびサブライチエーションソリューションを提供する。

同社は世界最大級のエレクトロニクスと旧ユニダックスが統合し、新会社「アウネット」としてスタートを切った。日本企業への世界トップレベルの商社サービスを展開する。トム・マッカートニー社長は、15年の展望について「アウネットグループの成長は横ばいから微増を想定している」とし、同社が統合したユニダックスの成長率も同様と見込んでいる。同社は、海外生産シフト進展など、ビタネスを活用しながら、日付で旧アウネット・イも踏まえて15年の国内、ヒューマン・ヒューマンを拡大する動きも、日本の幅広い顧客産業分野向けにデザインチェンおよびサブライチエーションソリューションを提供する。

## 日本の事業 産機系分野の成長に期待



トム・マッカートニー社長

## アメリカ・ツウ(日本法人)

### 伴利治 代表

アメリカ・ツウは世界最大の拠点を生かした独自の調達ネットワークと余剰の膨大な電子部品・半導体保有を有する世界最大級の独立系商社。

その豊富な商品力と調達力を背景に日本市場でも着実に業績を伸ばしている。完成品メーカーを中心とするOEM向けが20%増と伸び、中上位規模の顧客の取り扱った電子部品・半導体は約1千種、売上は約16億5千万円、米国からトレーディングも始まっている。日本法人の伴利治代表は「4-5年前は中小規模の顧客が多く、不足品多種多様な製品を提案で、その家ととも従来のビジネス」

## 正規代理店ビジネスを強化



伴利治代表

現在、グローバルで新たな物流拠点も15年中期に完成する予定。15年以降は、正規代理店ビジネスの強化を推進する。今年、今年からトレーディングも始まっている。日本法人の伴利治代表は「4-5年前は中小規模の顧客が多く、不足品多種多様な製品を提案で、その家ととも従来のビジネス」

丸文/Aアロー上海は、低価格の要求も多く、高品質の現地調達部品の発掘、F.A.カーオーディオ、複合機などのメーカーを、家電商社の現地法人、

## マクニカ

### 中島 深 社長

マクニカは通信機器分野を得意とし、車載機器、産業機器、コンピュータの高技術、サービスを提供している。

同社は半導体の電子部品③エンベデッドの3事業を展開。同社長は中期展望について「市場の成長速度の2倍以上の成長率を目指す。今後、日本の独立系エレクトロニクス商社の中で、より上位を目指す。我々の最終的な目標は顧客やサプライヤーの成功を加速させること」と話す。

## 車載/産業 機器用でデザインイン活動強化



中島 深 社長

## UKCホールディングス

### 福寿 幸男 社長

UKCホールディングスに大きなチャンスがある。15年には、車載ビジネスの加速や新規商材による新しい市場開拓に注力する。福寿幸男社長は「顧客の業務変化があり、当社も転換点を迎えている。新しいことをやらないといけない。車載ビジネスは種まき、16年以降の開花を目指す」と話す。

## 車載ビジネス加速、新商材にも力



福寿幸男社長

は種まき、16年以降の開花を目指す。今年、今年からトレーディングも始まっている。日本法人の伴利治代表は「4-5年前は中小規模の顧客が多く、不足品多種多様な製品を提案で、その家ととも従来のビジネス」

「もの」「情報」「サービス」「技術」の交差点

# E-JUNCTION

electronics

全国20拠点を結んでご提案からアフターフォローまで

TOKIWA Business Vision 事業ビジョン

# 超商社を目指す

メーカーの立場で、生産現場の品質管理の徹底、向上を指導し、且つ国内、海外から優れた商材を機動的に調達する機能を有する「グローバル企業で超商社」を目指す。

Tokiwa Original & First

トキワ初・発商材の開発

# 世界に広がるネットワーク

中国工場 中国広東省 興飛航天電子有限公司

ISO9001認証取得  
ISO14001認証取得  
TS16949認証取得